

Die Nr. 1 unter den alternativen Systemen

Sie sind ein kontaktfreudiger Vertriebler und suchen eine neue Herausforderung?

- Sie mögen erklärungsbedürftige Produkte und beraten gerne Kunden?
- Sie suchen einen Markt für Jahrzehnte?
- Sie sind sehr kreativ, kontaktfreudig und scheuen keine Arbeit?
- Sie wollen Ihr Einkommen nach gründlicher Einarbeitungszeit relativ hoch gestalten oder ein Zusatzeinkommen lukrieren?
- Networking ist für Sie kein Fremdwort?



Mag. Michelle Mohorn (vl); Ing. W. Mohorn (m);
Wolfgang Berger (vr)

„Ich bin deshalb im Aquapol-Vertrieb, da das Zuhause der zentrale Dreh- und Angelpunkt des Lebens ist.

Aquapol verbessert die Lebens- und Wohnqualität unserer Kunden nachhaltig und auf Dauer – wie ich es selbst schon in der Praxis gesehen habe.“

Wolfgang Berger
Aquapol-Fachberater

Wenn Sie eine Vertriebstätigkeit mit Zukunft suchen, dann können wir Ihnen vielleicht etwas anbieten!



Warum Vertriebstätigkeit mit Zukunft?

Weil die Aquapol-Technologie zur Mauertrockenlegung ohne Chemie und ohne Eingriffe in die Bausubstanz wirtschaftlichst arbeitet, die Energie der Zukunft nutzt, international tätig ist und über 52.000 Anwendungen verfügt.

Und das sagen AQUAPOL-Kunden:

► Dr. Friedrich Noszek, Herausgeber von „Haus & Eigentum“, Hausverwalter und Kunde

„Die umweltfreundliche AQUAPOL-Methode funktioniert, ich konnte mich anhand der durchgeführten Messungen selbst überzeugen.“

„Zusätzlich erwies sich diese Methode als die weitaus günstigste Variante gegenüber konventionellen Methoden.“

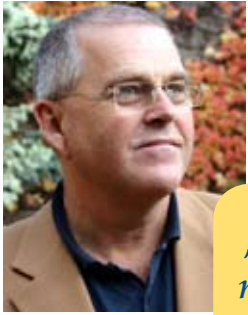


◀ Die Übergabe des Prüfberichts an Frau Köllersberger, Geschäftsführerin der TBG-Beteiligungs-Ges.m.b.H. und Kundin

„Ich hatte keine Bauarbeiten, keinen Schmutz und geringere Kosten als bei herkömmlichen Methoden – und keine Platzprobleme. Das Gerät hängt im Keller an der Decke, in einem winzigen Abstellraum, und hat das ganze Haus trockengelegt und hält es trocken.“

Was noch für AQUAPOL spricht:

Die letzte Kunden-Umfrage benotete die Technik und den technischen Service zu 95 % mit „Sehr gut“ und zu 5 % mit „Gut“.



„Meine Villa in Bad Vöslau ist nun seit fast 30 Jahren trocken – dank Aquapol.“

Helmut Förster, Eigentümer



„Die teilweise bis zu 2 Meter durchfeuchtete Wandfläche war in kürzester Zeit durch Aquapol wieder trocken und blieb seither auch trocken.“

Pater Othmar mit AQUAPOL in der TV-Dokumentation „Top Secret Wasser“ (2003), die international über 60 mal ausgestrahlt wurde.

Die Nutzung der „Energie der Zukunft“

„... die ‚Nullpunkt-Energie‘ (Raumenergie), ist ein potenziell unerschöpfliches Meer an unsichtbarer, äußerst kraftvoller Energie ...“ NASA-News 2005

Weitere Infos ► www.oevr.at

www.aquapol-deutschland.de

„Die treibende Kraft von Aquapol ist eine für klassische Messgeräte unsichtbare Energie, daher anzusiedeln im Bereich der (kostenlosen) Raumenergie – einer Energie der Zukunft, die auch ich an der Otto-von-Guericke-Universität in Magdeburg nachweisen konnte.“

Prof. Dr. rer. nat. C. W. Turtur, Fachhochschule Wolfenbüttel



Jeane Manning

arbeitet seit fast 30 Jahren als freie Journalistin und Buchautorin im Bereich Umweltschutz und neue Energietechnologien. Sie ist weltweit bekannt und anerkannt. Unlängst adelte Manning Aquapol als **„die einzige und am weitesten international verbreitete angewandte Raumenergie-Technologie zur Gebäudetrockenlegung“**.

Web: changingpower.net

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sie sind:

- leidenschaftlich gerne im Außendienst, ✓
- ein exzellenter Berater mit nachweislichem Verkaufserfolg, ✓
- sehr kontaktfreudig, ✓
- ein guter Kundenstammbetreuer, der durch seine Betreuungsleistung auch Empfehlungen bekommt, ✓
- Sie mögen Altbauten ✓
- und sind teamfähig. ✓

Wir bieten:

- gründliche fachliche Einschulung mit unserem online Spezial-Schulungsprogramm, welches u. a. international ausgezeichnet wurde,
- aktuelle TÜV-Zertifizierung nach EN ISO 9001,
- sehr gute Verdienstmöglichkeiten nach Einarbeitungszeit,
- ausgezeichnete Teamarbeit zwischen Innendienst Techniker und Verkaufsteam,
- ein Gebiet mit Kundenstock,
- Hunderte von Altinteressenten im Umkreis von 100 km,
- den Aufstieg zum Coach oder Verkaufsleiter oder Verkaufstechniker (inkl. Montage & Service).



Sie meinen, Sie wären die/der Richtige?

Dann schicken Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: **office@aquapol.at** oder rufen Sie die Hotline und fragen Sie nach Ing. Wilhelm Mohorn!

Deutschland
0800 80 90 818

www.aquapol-deutschland.de | www.aquapol-sachsen.de
www.aquapol.tv | www.aquapol-wissenschaft.de

AQUAPOL Ges.m.b.H.
Schneedörfelstraße 23
2651 Reichenau a. d. Rax
Tel.: +43 (0)2666 538 72-0
Fax: +43 (0)2666 538 72-20
office@aquapol.at
www.aquapol.at

Sitz der Gesellschaft: Reichenau
FN 118675y / LG Wr. Neustadt
UID: ATU 19544205

Raiffeisenbank NÖ-Süd Alpin
IBAN: AT93 3219 5000 0222 1935
SWIFT/BIC: RLNWATWWASP